





Tras los cambios que se han experimentado desde el 2019, la economía global ha respondido a las **nuevas demandas** en las formas de producción, consumo y cadenas de suministros.

Estos cambios, representan una gran oportunidad para **las empresas mexicanas** quienes pueden convertirse en **proveedores internacionales** gracias a que el talento, calidad y suministros mexicanos son reconocidos a nivel mundial; **apoyando así los comercios regionales y continentales**.



Parque Tec apoya tu Internacionalización

Es un gusto para **ParqueTec** diagnosticar y asesorarte en áreas legales, contables, de desarrollo de negocio y más para integrar tu negocio de una forma rápida, segura y con un crecimiento estable. **Optimizando tu inversión a través de estudios de mercado**.

La asesoría y acompañamiento que ofrece ParqueTec está enfocado en promover el crecimiento de tu empresa o Startup basando su camino en negocios digitales que te permitan acceder a nuevos mercados internacionales por medio de la planificación, cierre de brechas, conexiones estratégicas y comerciales. Así mismo, el levantamiento de capital, adaptación a nuevas culturas e inmersión en el país destino, para crecer y detectar oportunidades que te permitan potenciar tu modelo de negocio al país donde desees aterrizar.

Parque Tec en el <u>Mundo</u>

Gracias a las **conexiones comerciales** que ha desarrollado **ParqueTec a lo largo de 17 años** es posible llevar tu negocio a los diferentes continentes y a países como: Estados Unidos, Colombia, Perú, Costa Rica, España, Chile, Brasil, Israel, Portugal, entre otros...

Etapas del programa

- Acercamiento inicial,Revisión de la empresa.

 Presentas tu empresa Parque Tec Mx.
- 2 ¿A qué país quieres llevar tu negocio?
- Estudio de Mercado UX/ UI Modelo de Internalización Objetivos KPI's.
- 4 SOFT LANDING y Go to Market.
- Proceso de apoyo para levantamiento de capital: Networking, Programas del Gobierno y aliados.
- Seguimiento... Más ventas, alianzas, salida a otros mercados, convocatorias, ser parte de la red exitosa de Parque Tec a nivel mundial.



Resultados de asesoría

- (1) Estudio de Mercado para conocer:
 - Mapeo del ecosistema de startup y su industria con sus key players y stakeholders.
 - Cuantificar el valor industria del mercado al que desean atacar.
 - Interpretar las dinámicas.

- 2 Benchmark de Competidores
 - Mapeo de principales competidores y todas sus características operativas como tamaño, staff, facturación, market share.
 - Mapeo de principales competidores.
 - Investigación con sus clientes para tener un entendimiento de su propuesta de valor y diferenciadores.
 - Análisis de alcance y distribución geográfica.



Mentores



Marcelo Lebendiker es empresario, inversionista y emprendedor. Fundó ParqueTec en 2004, una incubadora de empresas que impulsa el desarrollo de Startups y emprendedores para ser parte de sus historias a través de la mentoría y acompañamiento.



Ron Oliver fue catalogado dentro del top 10 de líderes de innovación en LATAM 2021, cuenta con más de 20 años de experiencia en el desarrollo de negocios y gestión de Startups. Es embajador de Base Miami en Colombia y México. Además de ser mentor, ángel inversionista y conferencista. Su objetivo es impulsar el desarrollo de empresas y convertirlos en casos de éxito.



Omar Morales es licenciado en Negocios Internacionales, con expertis en la capacitación en manejo de procesos de emprendimiento. Su talento le permite ser capaz de evaluar y encontrar las brechas para que un negocio sea viable. Además es director de Scalelat en México.



Carolina Arango es experta en innovación y tecnologías exponenciales con más de 12 años de experiencia en crecimiento acelerado de startups y Pymes en Latinoamérica. Cuenta con una maestría en Ciencias (M.S.C) en Cambridge Business School y es Egresada de Singularity University. Además es Founder y Ceo de Orchestra Global, PYME que busca diseñar y mejorar modelos de gobernanza con base a datos y filantropía.



Daniel Dron es especialista en el desarrollo de nuevos negocios vinculados a la innovación y la educación. Sus casi 20 años como emprendedor le han permitido trabajar en muchos proyectos regionales en América Latina relacionados con la formación enfocada en las nuevas tecnologías. Y si esto fuera poco, le gusta compartir su conocimiento a través de conferencias.



Aliados

